

SE VEDETE IL VIDEO SFOCATO AGGIORNATE LA PAGINA CON IL TASTO f5 DELLA TASTIERA FINO A CHE NON SI VEDRÀ BENE

Lezione 29: potete trovare i video della lezione al seguente indirizzo

<https://youtu.be/Q6N3IkYD7Ek>

Nome _____

Data _____

1. Il *pathos* corrisponde alla parte irrazionale dell'animo umano
 - vero
 - falso

2. Per creare *pathos* e avvicinare le persone all'argomentazione è importante utilizzare parole in dialetto e in alcuni casi vocaboli antiquati
 - vero
 - falso

3. Il *logos* fornisce le motivazioni razionali
 - vero
 - falso

4. La fase di apertura di una relazione a un gruppo che non conosce, per un relatore, è quella definita
 - di stress
 - tattile
 - olfattiva
 - sensibile

5. Il relatore che tocca le corde emotive del pubblico usa un approccio impostato su
 - logos
 - pathos
 - ethos

Terminato il test, inviatelo al seguente indirizzo mail francescachiovelli82@gmail.com indicando nell'oggetto Cognome test lezione29

Grazie